



José María Gil-Robles

Socio

jmgr@dlapiper.com

Madrid

T: +34 91 788 7315

José María Gil-Robles es el socio responsable del departamento de Corporate de DLA Piper España. Ha asesorado a inversores de capital riesgo y Hedge Funds durante más de 25 años y desde el inicio de la crisis financiera mundial ha permanecido muy activo en las situaciones especiales y de reestructuración.

Como parte del equipo de Private Equity, tiene amplia experiencia en estructuración fiscal y legal de inversiones y desinversiones en sociedades nacionales y extranjeras, en procesos de due diligence y en la redacción y negociación de contratos de transacción típicos (inversión, compraventa, pactos de accionistas, acuerdos de financiación, acuerdos con el equipo directivo, etc.) -ya sean apalancamiento de compras, ventas a otros patrocinadores, recapitalizaciones o enajenación de empresas en concurso o reorganizaciones de grupos corporativos-, asesorando habitualmente a los inversores, pero también a los accionistas que realizan la desinversión o al equipo de Dirección.

José María es muy activo en el área de fusiones y adquisiciones de riesgo, asesorando a inversores en operaciones primarias y secundarias de carteras (préstamos sin garantía, hipotecas y activos inmobiliarios recuperados), deuda corporativa, transacciones de préstamo a propiedad, adquisiciones de negocios de empresas insolventes u otros vendedores en dificultades, cuentas por cobrar de empresas farmacéuticas y de construcción con entidades públicas. También ha asistido a clientes en transacciones de préstamos directos y ha participado en reestructuraciones extrajudiciales y formales de deuda, representando normalmente a inversores en instrumentos de deuda.

José María también es conferenciante en numerosos foros nacionales e internacionales sobre capital riesgo y fusiones y adquisiciones de empresas.

IDIOMAS

- Español
- Inglés

- Finance
- Reestructuración
- Real Estate Investment
- Real Estate Asset Management

Español Inglés

- Assistance to a Malaysian investor in the sale of its loan servicing platform in Spain, as well as the largest unsecured non-performing

loan ("NPL") portfolio transaction in Spain to date to a UK based financial investor.

- Assisted to a UK based financial investor in its acquisition of several portfolios of mortgages and real estate assets ("REOs") owned by Irish and Spanish vehicles owned by different funds managed by a US financial investor.
- Assistance to a US financial investor in the acquisition of the participation of a Norwegian investor in (i) a mortgages portfolio jointly purchased to a Spanish bank, (ii) the Spanish company through which they both acquire the REOs from the same portfolio and (iii) the revolving credit facility arranged by both parties to finance the activities of said Spanish company, as well as in the replacement of the servicer of the portfolio and various service providers.
- Assistance to a UK financial investor in the acquisition of a portfolio of secured and unsecured credit rights in the first sale of NPLs by a Spanish mutual guarantee company.
- Assistance to a US financial investor on two sales, by means of a subpart structure, of credit rights under a mixed portfolio composed of unsecured and secured NPLs and REOs derived from enforcement proceedings to a UK investor.
- Assistance to a US financial investor in several acquisitions from a Spanish bank and certain of its subsidiaries of NPL and real estate asset portfolios.
- Advice to UK financial investor on the sale, by means of a subpart structure, of credit rights under NPL portfolios to another UK investor.
- Legal advice on an on-going basis in the trade of debt of several Spanish listed companies to US and UK based hedge funds and other financial investors.
- Assistance to a UK based distress investor on the acquisition to a French group of a Spain-based retailer of footwear and accessories.
- Legal advice to a Spanish mezzanine fund in its co-investment with a Madrid based private equity investor in a Spanish designer and marketer of plastic kitchenware for home and for the hospitality industry and equipment for large commercial areas.

CREDENCIALES

Cualificaciones profesionales

- Abogado del Ilustre Colegio de Abogados de Madrid

Experiencia previa

- 02/2019 - Hoy: DLA Piper Spain. Socio responsable de Corporate
- 2010 - 2018: Socio de Corporate/Commercial de una renombrada firma legal española
- 2007 - 2009: Socio en Londres de una renombrada firma legal española
- 1990: Departamento financier fiscal, y posteriormente como parte del Departamento de Corporate/Commercial de un prestigioso bufete de abogados español
- 1989 - 1990: Auditor en el equipo de Energía Arthur Andersen
- 1987 - 1989: Analista financiero y gestor de carteras en Inversiones y Estudios Financieros, S.A. (SAFEI)

Reconocimientos

Reconocido por Chambers Europe en las áreas de Private Equity, Corporate and M&A y Fondos de Inversión, y también está clasificado por Chambers Global. Los clientes entrevistados por Chambers lo describen como "comercial, experimentado y en general muy simpático", dice que "está muy al tanto de los detalles, pero también tiene una perspectiva muy comercial; es constructivo en su enfoque e interpreta la ley de una manera que podemos entender".

También ha sido reconocido como experto en Reestructuración e Insolvencia por Who's Who Legal.

Formación

- Licenciado en Derecho, Universidad Pontificia de Comillas, ICAI-ICADE, especializado en Derecho de los Negocios

Asociaciones profesionales

- INCARI
- ACG

NOVEDADES

Publicaciones

Episode 2: What next for the European NPL market? – Part 2

8 March 2021

The DLA Piper Financial Services Podcast

In this episode, the discussion on the non-performing loan (NPL) market continues with views on developments in Greece, Italy and Spain. Even without the impact of COVID-19, these southern European markets continue to experience significant NPL activity.

- Autor del capítulo "Inversiones en dificultades" de la obra colectiva "Crisis empresarial e insolvencia: comentario jurídico" (Aranzadi, 2010)
- Coautor del capítulo "Distressed Investments" en la obra colectiva " (Thomson Reuters-Aranzadi 2017)
- Investing in Distress Debt in Spain", publicado en Corporate Debt 4/2009 (The Bureau of National Affairs)
- "España: Hurdles when Acquiring or Managing NPLs or REOs Portfolios" en Global Restructuring Review
- España: Financiación de Litigios de Insolvencia

Eventos

José María es ponente habitual en conferencias sobre inversiones complejas y reorganizaciones empresariales, habiendo dado conferencias y participado en los últimos años sobre los siguientes temas:

- Investing in Distressed Debt" (IIR; Londres)
- Distressed Investing in Europe" (Renaissance Global Management; Londres)
- European Distressed Credit Investing" (Red de gestión de la información; Londres)
- Desafíos jurídicos y financieros de las operaciones con deuda en dificultades" (IFAES; Madrid)
- Reformas a la Ley Concursal" (Instituto de Fomento Empresarial; Madrid)
- Cursos y jornadas sobre reorganizaciones societarias y fusiones y adquisiciones organizadas por la Asociación para el Progreso para la Dirección (APD), ESADE e IRR

NOTICIAS

DLA Piper Latin America advises Advent International on a partnership with CEMEX

12 August 2022

DLA Piper advised Advent International, one of the countries' largest global private equity investors, in certain legal issues applicable in certain jurisdictions in the acquisition of a majority stake in CEMEX's shares to accelerate the growth and development of Neoris, a tech consultancy and digital transformation service. CEMEX will remain a key strategic partner and customer of Neoris, and Advent will hold

a majority stake in Neoris.
